Ecrit par Echo du Mardi le 22 février 2021

(Vidéo) Jonquières, Anthony Serhane ouvre une agence ‘Je vends votre auto’

Anthony Serhane vient d’ouvrir une agence ‘Je vends votre auto’, route de Carpentras à Jonquières, Zac Beauregard. Le trentenaire met à disposition des particuliers, vendeurs ou acheteurs un véhicule, une prestation de transaction d’automobiles neuves et d’occasion.

Une ouverture récente
Depuis début février, Anthony Serhane accompagne les particuliers, vendeurs et acheteurs de véhicules neufs et d’occasion, pour une transaction sécurisée et rapide, en les libérant des contraintes de publications d’annonce, d’essais du véhicule et des obligations administratives.

Réseaux professionnel et particulier
Il compte également sur son réseau de professionnels, évoluant dans le secteur automobile, afin d’orienter les potentiels clients vers lui. Une fois les premières étapes d’ouverture franchies, l’épouse d’Anthony viendra l’épauler.

Une franchise installée depuis 2010
Je vends votre auto est un réseau d’agences spécialisé dans la transaction automobile de véhicules neufs

Pour toujours en savoir plus, lisez **www.echodumardi.com**, le seul média économique 100% Vaucluse habilité à publier les annonces légales, les appels d'offres et les ventes aux enchères !

Ecrit par Echo du Mardi le 22 février 2021

et d'occasion. Sa vocation est de gérer, par délégation, la vente des véhicules de ses clients à d'autres particuliers.

Le concept
Le concept s'inspire du principe du dépôt-vente et des services d'une agence immobilière. Il se décline en plusieurs formules proposées par chaque agence : le dépôt-vente virtuel, la reprise éclair et autres prestations complémentaires. Je vends votre auto est né en 2010 à Barcarès, dans les Pyrénées-Orientales.

Une formation qualifiante
La formation à Saint-Laurent-de-la-Salanque avec les fondateurs du réseau de franchise, permettent aux futurs franchisés de découvrir les différents process et méthodes de vente du réseau, tout en se plongeant dans l'univers du commerce automobile.

Une passion d'enfant
Avec un père qui travaille dans une concession automobile depuis 35 ans, Anthony Serhane a évolué très jeune au milieu des belles mécaniques. Au quotidien, il participe à des compétitions de karting, assiste à des rallyes et des grands prix de Formule 1, fait ronronner les moteurs…

Un parcours dans la carrosserie
« Dès l'âge de 8 ans, j'avais les mains sous le capot » se souvient Anthony. Ainsi, il décide de se former aux métiers de la carrosserie et obtient un CAP carrossier – peintre. Il s'engage ensuite en tant que militaire dans la marine nationale pendant 7 ans. Un accident l'empêche de partir en mer et de continuer son métier. Cet évènement inattendu est pour lui l'occasion de se renouveler et trouver un nouvel engagement professionnel.

Créer, oui mais avec l'appui d'une franchise
Il s'informe auprès d'un franchisé 'Je vends votre auto', qui est aussi son ami à la suite de quoi il rencontre Frédéric Chaves, fondateur avec Estelle Gomez de la franchise en février 2020. Alors qu'ils s'apprêtent à collaborer ensemble, la crise sanitaire vient freiner leur projet. Aujourd'hui, un an après leur premier échange, Anthony Serhane ouvre son agence 'Je vends votre auto' à côté d'Orange.

Les conditions de la franchise
Les conditions d'entrée dans le réseau **:** La franchise : Le droit d'entrée est de 15 000€, l'apport personnel entre 10 et 20 000€. L'investissement global est de 20 à 30 000€. La redevance fixe est de 750€ HT. La durée du contrat est de 5 ans. La surface moyenne du local est de 40 à 100m2 avec 10 places de parking. L'emplacement optimal est un axe passant en centre-ville ou zone commerciale. La zone de chalandise est de 90 000 habitants.

Vidéo de présentation des services de la franchise ici

Ecrit par Echo du Mardi le 22 février 2021