Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 22 novembre 2026

Alu Vaison : une croissance régulière depuis 7 ans



Freddy Guillet a repris Alu Vaison en 2018, après une carrière de 30 ans en tant que cadre supérieur dans le BTP. L'entreprise qui installe et fabrique des menuiseries sur mesure a bien évolué depuis, avec un chiffre d'affaires qui a plus que doublé en 7 ans.

« Je suis ingénieur de formation. J'ai une carrière de cadre dans le secteur du BTP chez Bouygues dans un premier temps de 1991 à 2009 puis chez Vinci à Valence de 2009 à 2017.

À 50 ans, j'avais la volonté de voler de mes propres ailes et de reprendre ou de créer une boîte. Je me suis tourné vers la CCI de Vaucluse qui m'a orienté vers l'association CRA, Cédants et Repreneurs d'affaires. Cette association a pour objectif de faciliter la transmission des TPE-PME « , indique Freddy Guillet. En 2018, un an après son départ en tant que salarié, il trouve l'opportunité d'acquérir Alu Vaison

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 22 novembre 2026

située sur la zone des Ecluses à Vaison-la-Romaine. Le cédant, Thierry Pascal, avait créé cette entreprise en 1995. Freddy Guillet s'entoure d'un cabinet d'avocats et d'un expert-comptable. Il adhère au Réseau Entreprendre Rhône-Durance, pour se faire accompagner dans cette reprise. Il y obtient un prêt d'honneur de 50 000 € et devient lauréat de cette association en 2018. Il est accompagné durant deux ans par un chef d'entreprise parrain.



Freddy Guillet a repris Alu Vaison en 2018. ©Alu Vaison

Le métier

L'entreprise est spécialisée dans la menuiserie extérieure au sens large sur trois matériaux : aluminium, bois et PVC. Elle assure la pose sur du bâtiment neuf ou de rénovation. Sa zone géographique porte sur le Vaucluse et les départements limitrophes. « Mon objectif depuis le rachat de l'entreprise a été de la développer avec douceur, sans changer radicalement tout. La croissance de l'entreprise s'est faite régulièrement, avec une modernisation progressive. En 2023 nous avons reconstruit un nouveau local, situé à 300 m de l'ancien qui sert désormais de stockage. Une partie est dédiée à un atelier où nous assurons notre propre fabrication de menuiserie en aluminium. L'autre partie est dédiée à l'administratif et à un show-room. Ce projet nous permet d'avoir une meilleure réactivité par rapport à notre clientèle et de ne pas dépendre des approvisionnements », explique Freddy Guillet.

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 22 novembre 2026

De belles perspectives

Les projets de l'entreprise sont bien évidemment de continuer son développement avec une bonne gestion et de continuer à former les équipes. Les marchés que l'entreprise désire développer son les extensions de maison. Elle a également pour objectif de faire grandir sa clientèle professionnelle en passant de 60% actuellement à 70% de son chiffre d'affaires. L'année 2025 a été marquée par un prix reçu. L'entreprise s'est en effet vue décerner le Trophée national du reprenariat par le CRA (Cédants et Repreneurs d'Affaires) dans la catégorie BTP.



L'entreprise s'est vue décerner en 2025 le Trophée national du reprenariat par le CRA dans la catégorie BTP. ©Alu Vaison

« Au sujet du Réseau Entreprendre Rhône-Durance qui m'a grandement mis le pied à l'étrier lors de la reprise, je suis devenu membre du conseil d'administration et j'accompagne régulièrement des créateurs d'entreprise. Je suis également membre du CEPV, Club d'entreprises du Pays de Vaison, qui fête ses 10 ans en octobre. »

Une démarche RSE

L'entreprise a le label RSE depuis 2023. Il a été validé à nouveau en juillet 2025. » Nous sommes attentifs au bien-être de nos salariés avec de bonnes conditions de travail proposées. Par exemple, l'atelier de fabrication d'aluminium est chauffé en hiver et climatisé en été « . La société a également installé des panneaux photovoltaïques et des bornes de recharge pour ses véhicules professionnels qui sont électriques ou hybrides. Elle travaille avec des fournisseurs qui sont également sensibles à

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 22 novembre 2026

l'environnement. Le recyclage des matériaux est bien évidemment pratiqué avec la plus grande attention.

Menuiseries proposées :
– Fenêtres : 1 000 fenêtres en aluminium fabriquées par an
– Volets : 550/an
– Vérandas : 30/an
– Pergolas
– Stores
– Extensions de maison
– Portes, volets roulants

Des chiffres :
– Chiffre d'affaires 2024 : 4M€ (le même budgété en 2025) contre 1,7M€ à la reprise de l'entreprise
– Salariés : 19 contre 8 en 2018
– Clientèle : 60% pour les professionnels et 40% pour les particuliers
– Investissement du nouveau siège de l'atelier : 1,5M€ sur 1 200 m²

Alu Vaison –menuiseries et vérandas- remporte le Trophée du repreneuriat du bâtiment 2025



Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 22 novembre 2026

Alu Vaison, entreprise spécialisée dans la fabrication et la pose de menuiseries extérieures à Vaison-la-Romaine- vient de remporter le Trophée du repreneuriat du bâtiment 2025 décerné par le CRA (Cédants et repreneurs d'affaires). Une distinction pour saluer la vision et l'ambition d'un chef d'entreprise, Freddy Guillet : stratégie, numérisation, modernisation, démarche commerciale, qualité et segmentation du marché.

Valoriser une reprise ambitieuse de l'entreprise

Cette récompense valorise le travail mené depuis la reprise de l'entreprise en 2018 par Freddy Guillet. Durant ces 7 années, Alu Vaison est passée d'une structure artisanale à une entreprise semi-industrielle innovante, performante et engagée dans les champs social et écologique. Cette vision de l'entreprise a permis de doubler son chiffre d'affaires ainsi que ses effectifs, tout en s'engageant dans la responsabilité sociétale.

Devenir patron

À l'aube de ses 50 ans, Freddy Guillet, ingénieur BTP formé à l'ENSI Poitiers –Ecole nationale supérieure d'ingénieurs- et fort d'une expérience significative au sein des grands groupes Bouygues et Vinci, a réalisé son rêve entrepreneurial.



Freddy Guillet, Copyright Laurent Pamato

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 22 novembre 2026

Une vision de l'entreprise
Dès son arrivée, il entreprend une restructuration majeure en introduisant des méthodes modernes de gestion et d'organisation inspirées de ses expériences dans les grands groupes. Pour cela, il engage des investissements stratégiques conséquents, notamment dans l'informatisation des processus administratifs et commerciaux.

Se donner les moyens
L'atelier de fabrication est devenu semi-industriel grâce à des équipements à commande numérique. De nouvelles activités ont émergé comme le négoce BtoB (business to business) et la fabrication de menuiseries aluminium haut-de-gamme. Un nouveau bâtiment à hautes performances environnementale a été construit en 2023 proposant un showroom, des bureaux modernes et un atelier de production climatisés et chauffés. L'ensemble de ces changements a permis l'obtention du label RSE (Responsabilité sociétale des entreprises) niveau 1 délivré par UIMM (Union des industries et métiers de la métallurgie), pour l'engagement durable de l'entreprise.

L'ambition de faire toujours mieux
En 7 ans Alu Vaison double son chiffre d'affaires passant de 1,8M€ en 2018 à plus de 4M€ en 2024 grâce à ses équipes passées de 9 à 20 salariés.


Une des équipes d'Alu Vaison Copyright Laurent Pamato

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 22 novembre 2026

En savoir plus
Le C.R.A (Cédants et Repreneurs d'Affaires) est une association française fondée en 1985, dédiée à l'accompagnement des entrepreneurs souhaitant céder ou reprendre une entreprise. Grâce à un réseau de 240 délégués bénévoles, le C.R.A offre des services de mise en relation, de formation et de conseil, favorisant ainsi la transmission réussie des TPE et PME (Très petites et moyennes entreprises) sur l'ensemble du territoire français.

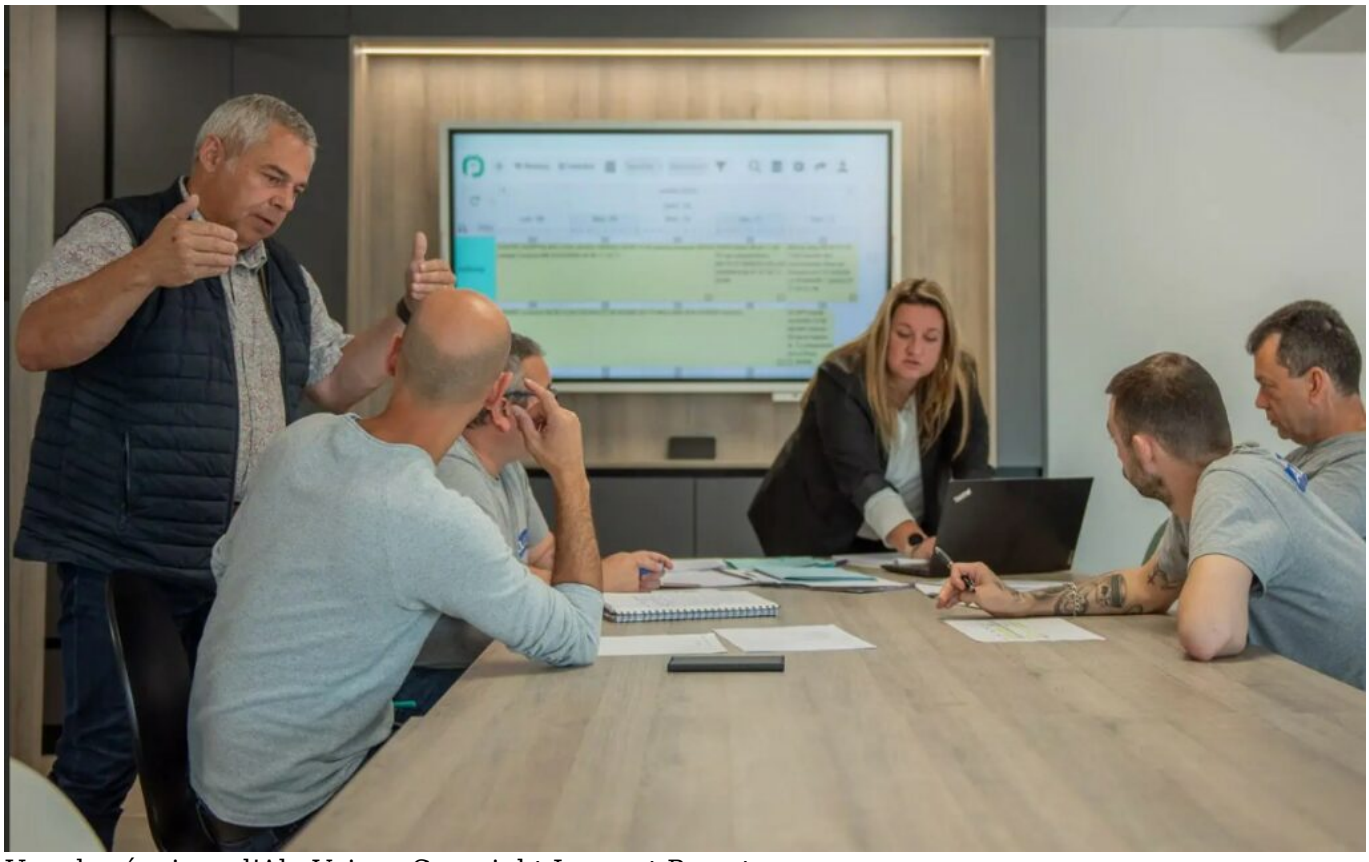
Un Trophée pour saluer l'intelligence au service du savoir-faire
La remise officielle du prix a eu lieu le 27 mars dernier à Paris, lors des Rencontres du C.R.A, en présence de Véronique Louwagie, Ministre déléguée chargée du Commerce, de l'Artisanat, des Petites et Moyennes Entreprises.

L'Interview
«Petit, j'accompagnais mon père, chef d'entreprise dans le second œuvre, se remémore Freddy Guillet. Ensemble, le samedi, nous faisions la tournée des chantiers. C'est à ce moment-là, je crois, que j'ai pris goût aux chantiers et que j'ai décidé de devenir chef d'entreprise même si je ne me suis permis de réaliser mon rêve qu'un peu tardivement, à presque 50 ans.»

Un dirigeant forgé par les grands groupes
«Devenu ingénieur, j'ai travaillé dans de grands groupes tels que Bouygues et Vinci. C'est là que j'ai appris mon métier. Puis, alors que je travaillais chez Vinci, un nouveau dirigeant est arrivé. Je n'avais pas envie de rester, même si je n'avais pas tout à fait encore un projet en tête. Nous nous sommes quittés dans de bonnes conditions. Un an plus tard je reprenais, via le C.R.A. délégation d'Avignon, Alu Vaison.»

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 22 novembre 2026



Une des équipes d'Alu Vaison Copyright Laurent Pamato

Une société déjà très implantée

«J'ai toujours connu cette société mais je ne savais pas qu'elle était à vendre. Le C.R.A. m'a mis en relation avec le fondateur de l'entreprise, Thierry Pascal. Nous avions la même vision de l'entreprise et nous étions l'un comme l'autre aussi droits, ça a vite matché entre nous. Il avait monté l'entreprise à un très bon niveau –Alu Vaison réalisait un chiffre d'affaires de 1,5M€ par an- et j'avais les bagages, grâce à mon expérience professionnelle dans de grands groupes, pour la faire monter en puissance.»

Un homme en mode solutions

«Les défis auxquels j'ai dû répondre ? Ils étaient de nature interne et externe. J'ai informatisé tous les services mis en place un ERP (Entreprise ressourcing planning) : un système de gestion globale du commercial jusqu'à la comptabilité. J'ai rassuré les salariés car il est toujours traumatisant pour eux, de changer de dirigeant. J'ai détecté deux pépites qui sont devenues mes adjoints : la secrétaire désormais directrice opérationnelle et un poseur devenu directeur technique.»

Le Covid ? Une tuile qui se transforme en booster

«Puis nous sommes passés de 8 à 19 salariés et de 1,5M€ à plus de 4M€ en 2024. Nous avons construit une nouvelle usine de fabrication, puis nous avons été frappés de plein fouet par la pandémie de Covid 19 le 17 mars 2020. Les premières et dernières nuits ont été difficiles parce qu'on ne savait pas où l'on

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 22 novembre 2026

allait. Mais avec le recul, la crise du Covid s'est révélée être un bon booster, nous permettant de nous développer, même si nous devions faire face au problème d'approvisionnement et à la pénurie d'acier.»



Alu Vaison Copyright Laurent Pamato

Etablir son indépendance
«C'est d'ailleurs la raison pour laquelle nous avons construit notre propre usine et tissé un solide réseau de fournisseurs. Le 17 mars, l'entreprise était mise en sommeil pendant que, de mon bureau et depuis mon domicile, j'établissais les devis, faisais la comptabilité pour m'occuper l'esprit. L'entreprise reprenait peu à peu fin avril, puis tout le monde fin mai. A aujourd'hui, nos carnets de commande sont nourris jusqu'à la fin d'année 2025 avec 8 mois de visibilité.»

Les écueils
«Dans les écueils ? Je placerais les changements de gouvernements, la loi de finances non votée en 2024, gelant les crédits liés aux aides de l'Etat, notamment pour la rénovation énergétique. Ainsi décembre, janvier et février furent compliqués.»

Foncer et ne pas se laisser dominer par le stress

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 22 novembre 2026

«Je suis un battant et je n'ai pas l'impression d'avoir 57 ans. J'ai acquis avec Bouygues et Vinci un carnet d'adresses assez important comprenant mes anciens collègues, clients, architectes avec lesquels je travaille. Je suis aussi un homme de réseaux : Réseau Entreprendre Rhône-Durance où je suis administrateur, et dont j'ai été lauréat.»



Freddy Guillet aux côtés de la ministre Véronique Louwagie,, déléguée chargée du Commerce, de l'Artisanat, des Petites et Moyennes Entreprises Copyright Alu Vaison

Ma petite entreprise…

«J'ai tendance à dire que 'Ma petite entreprise connaît pas la crise' et je pense que ça n'est pas le fruit du hasard, mais le fruit du quotidien et de l'acharnement. Il faut se battre tous les jours avec le couteau entre les dents et avancer. Mais ça n'est pas moi qui fait l'entreprise, mais tous les collaborateurs, une équipe avec laquelle j'ai plaisir à échanger tous les matins en partageant un café.»

Aujourd'hui et demain

«Maintenant que l'entreprise a progressé**,** il faut la stabiliser pour obtenir un niveau d'activité compris entre 4 et 5M€ ; Assurer la rentabilité de l'entreprise ; Maintenir l'emploi ; Fidéliser les salariés et faire en sorte qu'ils se sentent bien ici et chez eux. Désormais je dois écrire nos process, un manuel mode d'emploi de l'entreprise.»

Entre détresse et grandes joies

«Ces 7 dernières années ont été une superbe expérience avec des moments de détresse, des moments compliqués que l'on oublie vite au profit de tout ce qu'il y a de bon et de la joie que l'on éprouve. Je

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 22 novembre 2026

regrette juste de ne pas avoir été patron plus tôt. Mais peut-être n'étais-je pas prêt ? J'ai appris mon métier et je vais finir ma carrière en entrepreneur heureux, ainsi je travaille à la pérennité de l'entreprise. Alors la boucle sera bouclée puisque mon père, qui est toujours là, est fier de mon parcours et cela est une immense satisfaction.»

Alu Vaison
Zone Artisanale Les écluses 2 à Vaison-la-Romaine.