

Ecrit par le 16 janvier 2026

Acheter en Provence en 2026 : s'informer pour avancer avec confiance



À l'approche de 2026, de nombreux acquéreurs envisagent un projet immobilier en Provence, qu'il s'agisse d'une résidence principale, secondaire ou d'un investissement patrimonial. Dans un marché attractif mais encadré par des règles juridiques et des usages spécifiques, l'accès à une information fiable et structurée reste déterminant pour sécuriser son parcours d'achat.

Implantée en Luberon depuis 2007, la [Maison Victoire](#), agence immobilière spécialisée dans les biens de caractère et l'accompagnement d'acquéreurs français et internationaux, intervient sur l'ensemble de l'acquisition d'un bien, depuis la définition du projet jusqu'à la signature de l'acte authentique, en prenant en compte les process juridiques, fiscaux et patrimoniaux propres au marché français. En 2025, l'agence a réalisé plus de 45M€ de transactions, témoignant d'une activité soutenue sur un territoire prisé.

Ecrit par le 16 janvier 2026

Un guide conçu à partir de l'expérience 'terrain'

Forte de cette expérience, la Maison Victoire a conçu un [Guide de l'Acheteur](#), publié dans son dernier magazine, afin de répondre aux interrogations récurrentes des futurs acquéreurs. Le document vise à éclairer les étapes clés d'un achat immobilier en France, souvent perçues comme complexes par les clients internationaux.

Dans le détail

Le guide détaille la compréhension du marché local, la définition des critères de recherche, le déroulement précis du processus d'achat, de l'offre à l'acte de vente, ainsi que les délais à anticiper et les documents juridiques indispensables. Il aborde également des sujets sensibles tels que la fiscalité immobilière ou le droit des successions, souvent déterminants dans la structuration d'un projet.



DR

Anticiper pour sécuriser son projet

Alors que les projets immobiliers s'inscrivent de plus en plus dans une réflexion patrimoniale à long terme, l'anticipation demeure le levier essentiel. S'informer en amont, comprendre les règles applicables et s'entourer de professionnels connaissant le territoire constituent des étapes clés pour avancer avec sérénité. Le Guide de l'Acheteur Maison Victoire s'inscrit dans cette logique pédagogique. Quant aux projets plus complexes ou nécessitant un accompagnement personnalisé, la Maison Victoire propose une

Ecrit par le 16 janvier 2026

expertise adaptée à la diversité des profils et des objectifs des acquéreurs.

Plus d'informations

Maison Victoire. Place de l'ancienne mairie. Cabrières d'Avignon. client@maisonvictoire.com. 04 90 05 01 54.

Calista Contat-Dathey