

Avignon : le Groupe Belmont a accueilli les Négociales, concours de négociation commerciale



Début février, le <u>Groupe Belmont</u>, acteur vauclusien de la formation en alternance, a accueilli la qualification départementale du Vaucluse des <u>Négociales</u>, concours de négociation commerciale, sur son campus d'Avignon où près de 130 étudiants en commerce et 70 professionnels se sont réunis.

Le 4 février dernier, le campus d'Avignon du Groupe Belmont a accueilli la 12^e phase qualificative du prestigieux concours francophone Les Négociales. Ce dernier comptabilise plus de 60 journées de qualification qui ont lieu chaque année dans toute la France ainsi qu'en Suisse et en Belgique. Lors de la finale, 600 candidats sur les 6000 participants initiaux s'affronteront sur cing cas de négociation



successifs pour tenter de remporter le concours.

Lors de la qualification départementale du Vaucluse, près de 130 étudiants en formation commerciale issus des écoles d'Avignon et 70 professionnels se sont réunis. « Une journée intense et riche en apprentissages, où les talents de demain ont pu démontrer leurs compétences en négociation commerciale », a souligné le Groupe Belmont.

Les candidats ont dû relever deux défis. La matinée était réservée à la représentation de l'entreprise d'outillage <u>Würth</u>. Les participants devaient persuader un prospect de tester la solution 'Relast', un système de renforcement de structure béton. L'après-midi, les étudiants ont dû convaincre un pharmacien de référencer le sérum 'Hydratant & Repulpant' de la marque <u>Ixage</u>, filiale de la <u>Coopérative Welcoop</u>. À l'issue de cette journée, 20 étudiants vauclusiens ont obtenu leur pass pour la finale qui aura lieu à Nancy en les 26 et 27 mars.

Les Négociales : 3 élèves d'Erudis qualifiés pour la finale Nationale

2 décembre 2025 |



Ecrit par le 2 décembre 2025



3 élèves d'<u>Erudis</u> se sont qualifiés pour la finale nationale des <u>Négociales</u> qui aura lieu ce vendredi.

<u>Les Négociales</u>, c'est le concours de négociation sous forme de jeux de rôle pour les étudiants en formation commerciale. Pour la 10^e année consécutive, <u>Erudis Formation</u> a accueilli les qualifications vauclusiennes du défi, le 28 février dernier. Ces qualifications ont regroupé 126 candidats, 80 chefs d'entreprises et acteurs locaux.

A la suite de ces qualifications, 13 candidats ont été retenus pour la finale nationale. Parmi ces 13 étudiants, 3 sont des élèves d'Erudis, dont le vainqueur de la mini finale, Sandrine. Malheureusement, Sandrine à 30 ans et n'a donc pas le droit de participer à la finale nationale réservée aux moins de 30 ans.

Ce mardi, les 3 étudiants et leurs accompagnateurs se sont dirigés vers Epinal pour la finale nationale des Négociales qui a débuté hier matin. Les candidats devront faire leurs preuves parmi 600 autres candidats venus de la France entière. Vendredi, ils ne seront plus que 6 sur scène pour la grande finale.



Les Négociales : Erudis Formation accueille les qualifications Vaucluse du challenge



Ce 28 février, <u>Erudis Formation</u> accueillera les qualifications Vaucluse du 34^e challenge « <u>Les Négociales</u> », un concours de négociation sous forme de jeux de rôle pour les étudiants en formation commerciale.

Pour la 10^e année consécutive, <u>Erudis Formation</u> est le centre de qualifications Vaucluse du challenge « <u>Les Négociales</u> » : un concours de négociation sous forme de jeux de rôle pour les étudiants en formation commerciale. Dans le cadre de ces sélections, le concours accueillera 200 étudiants à l'échelle départementale. A la fin des sélections, ils ne seront plus que 25 qualifiés pour la finale nationale, qui aura lieu en mars à Epinal.

Le défi proposé prend la forme d'un jeu de rôle : le candidat est le vendeur, un professionnel de la vente est l'acheteur et un trio de professionnels est également jury. L'étudiant, face à un cas de négociation, dispose de 10 minutes pour convaincre les professionnels de la vente. Pour composer le jury, Erudis a fait



appel à près de 90 professionnels volontaires, qui devront sélectionner au mieux les candidats qui accéderont à la finale nationale.

Cette journée de qualification débutera à 7h30, avec un petit déjeuner d'accueil des jurys et des candidats. Les sujets seront ensuite distribués. Les vendeurs disposeront d'une heure pour affûter leurs arguments avant de défier les acheteurs. Le processus se répétera à deux reprises, suivi de la remise des prix et de l'annonce des qualifiés à la finale. Enfin, entreprises et élèves pourront échanger durant un cocktail de fin de journée afin d'enrichir leur réseau professionnel.

La finale de mars, confrontera les 600 meilleurs élèves-négociateurs sélectionnés parmi 6 000 candidats sur le territoire national et autres collectivités francophones.

Vous êtes étudiant ou professionnel et vous souhaitez participer au challenge Les Négociales, cliquez sur ce <u>lien</u>. Erudis Formation, 95C Allée Camille Claudel, Agroparc, Avignon.

J.R.