Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 1 novembre 2026

‘Tut tut’ lance sa première levée de fonds



Tut tut, la plateforme de livraison collaborative réalise sa première levée de fonds. Objectif ?

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 1 novembre 2026

800 000€

L'idée émane de Vincent Chabbert installé à Saint-Laurent-des-Arbres qui met en lien utilisateurs de la route avec les particuliers en attente de colis. Le concept ? Créer du lien entre les utilisateurs de voiture et les particuliers en attente de la livraison de leur colis tous les jours y compris les jours fériés. L'appli Tut-tut est dédiée aux particuliers et coursiers-livreurs qui s'y inscrivent, qui sont mis en relation afin que le colis soit livré à une date, à une heure et à un lieu précis. L'objectif est de créer un écosystème où les habitants peuvent à la fois être expéditeurs, coursiers-livreurs et destinataires, tout en générant un petit complément de revenu, pas plus de 500€ par mois puisque 70% du prix de la course revient au livreur.

Objectif : 800 000€

Après seulement 3 mois d'activité, l'entreprise rencontre un vif succès au sein même des grandes enseignes et de la grande distribution. Elle organise un premier tour de levée de fonds sous forme de BSA Air (Bon de souscription d'action – Accord d'investissement Rapide) qui précède une levée de fond en Série A, possiblement réalisée en 2022. L'avantage des BSA Air ? Recevoir un apport de cash rapide. Modèle d'investissement venu des États-Unis sous le nom de « Simple Agreement for Future Equity (SAFE) », le BSA-Air répond aux exigences de rapidité et de souplesse auxquelles les investisseurs et startups prétendent, surtout en ce moment.

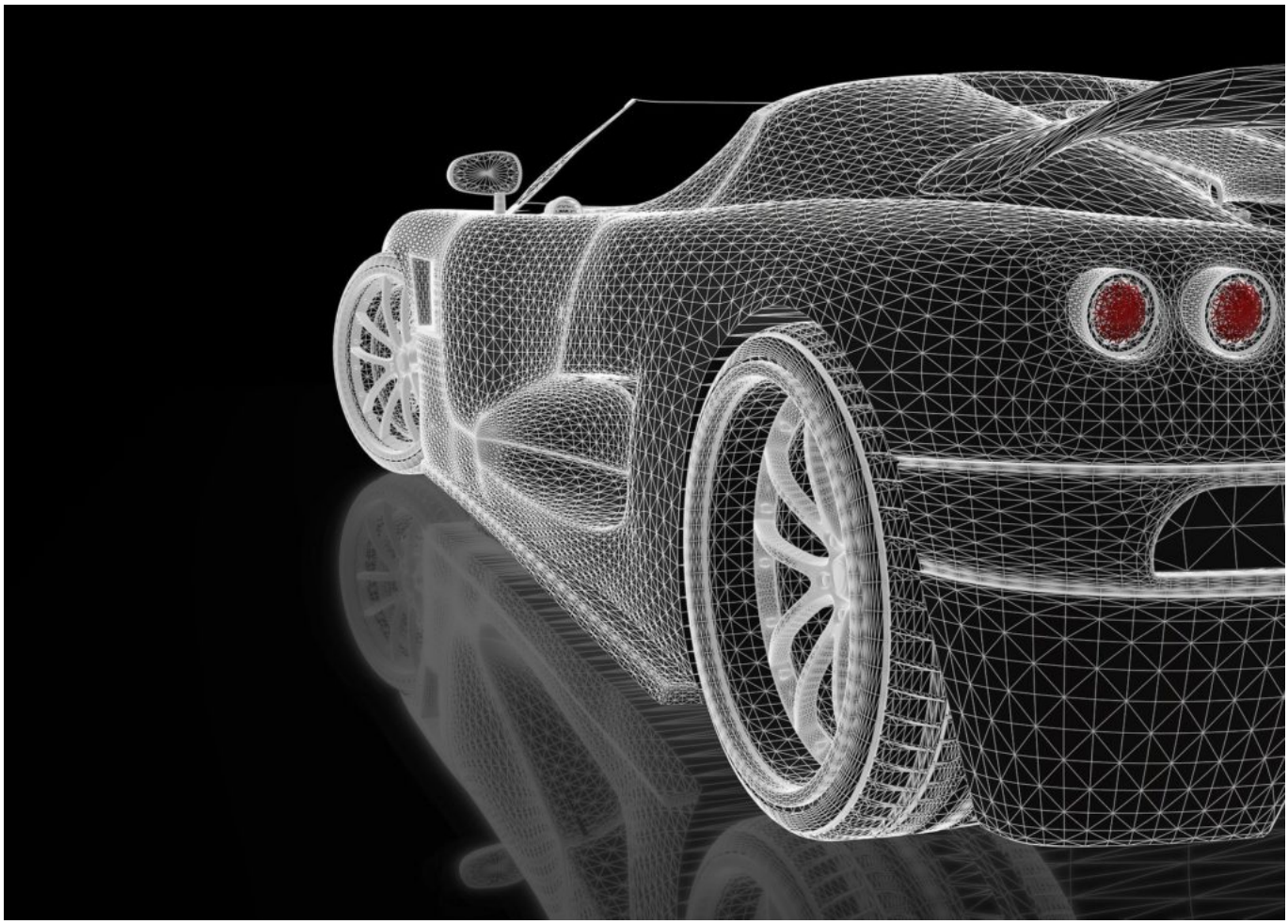
Lire aussi : (Vidéo)Tutut ! Vincent Chabbert a inventé la solution du dernier kilomètre

L.M.

La startup Geolith lève 1,5M€ et se rapproche d'Eurodia

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 1 novembre 2026



La startup Geolith lève 1,5M€ et se rapproche du groupe Eurodia basé à Pertuis, pour le développement industriel de sa technologie écoresponsable de production de lithium.

La startup Geolith, née au cœur de Paris Saclay, avec son implantation industrielle dans le Grand Est, finance le développement du procédé d'extraction Li-capt auprès du groupe Eurodia, spécialiste mondial des solutions industrielles de purification liquide. Une levée de fonds de 1,2M€ complétée par les 'Business angels', investisseurs historiques, à hauteur de 315 000€.

Geolith ambitionne de s'imposer sur le marché international du lithium aux côtés d'Eurodia. Établi à Pertuis, le groupe Eurodia innove, conçoit, développe et installe ses solutions partout dans le monde, pour l'industrie agro-alimentaire (secteur laitier/fromager, sucrier et vinicole) et les industries de transition éco-énergétique (biomasse, lithium, water reuse).

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 1 novembre 2026



70% de la production mondiale de Lactosérum déminéralisé à 90%. Photo: Eurodia

Li-capt, une innovation en phase pilote

Le procédé d'extraction Li-capt est un 'enabler' technologique écoresponsable pour les acteurs de la géothermie, du pétrole et des mines qui souhaitent pouvoir exploiter les réserves de lithium afin de répondre aux enjeux de la mobilité électrique. Après quatre ans de Recherche et développement avec les équipes de Paris Saclay, largement soutenue par les dispositifs nationaux à l'innovation et à l'environnement, les performances du procédé technologique Li-capt ont été validées avec des pilotes préindustrielles aussi bien pour des sources géothermiques (France et Royaume Uni) que sur des sources minières et pétrolières (Chili).

Du lithium 'propre' en Europe

D'ici 2030, la demande en lithium sera multipliée par 10 à minima d'après les experts. Face à cette forte croissance portée par le marché de la mobilité électrique et ses besoins en batteries, le monde industriel doit relever un gros challenge. Grâce à Li-capt, qui s'adapte à tout type de saumure lithinifère (eaux salées contenant du lithium), Geolith s'apprête à proposer un défi aux industriels du secteur. Celui de produire en Europe du 'lithium propre' à partir d'eau salée issue de la géothermie.

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839
Pour toujours en savoir plus, lisez **www.echodumardi.com**, le seul média économique 100% Vaucluse habilité à publier les annonces légales, les appels d'offres et les ventes aux enchères !

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 1 novembre 2026



Photo: Incub Alliance, Paris Sarclay.

Partenariat stratégique

Pour Mathieu Bailly, président d'Eurodia, « Nous choisissons de participer au développement de Geolith en pleine cohérence avec notre vision : le futur de l'industrie, c'est de faire des pas de géants en réduisant toujours plus son empreinte sur l'environnement. L'extraction éco-responsable de Li-capt associé à la purification éco- efficiente de nos procédés va nous permettre de proposer des installations complètes, de la saumure brute au produit commercial, l'hydroxyde de lithium utilisé dans la fabrication des batteries, avec une qualité maximale et des performances environnementales garanties. »

Pour Jean-Philippe Gibaud, Directeur général de Geolith, « Le partenariat va apporter de très nombreuses synergies pour accélérer le développement, à travers l'apport d'expertise dans la conception d'installations de traitement de fluides, la capacité à construire ces installations d'extraction de lithium à travers le monde, et la fourniture du 'next-step' : le raffinage grâce à leur procédé innovant

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 1 novembre 2026

d’électrodialyse. »

La levée de fonds ? Les experts de la French tech Grande Provence vous conseillent



Place à une thématique chère aux entrepreneurs désireux de voir éclore leur projet : la levée de fonds. Etape décisive, cette opération charme à destination des investisseurs peut être un véritable tremplin si bien étudiée. Les experts de la French tech Grande Provence l’ont bien compris et vous donnent les clés le 27 mai prochain.

Les experts se réunissent pour faire le plein d’informations essentielles une fois par mois. La levée de fonds est la thématique de ce mois de mai, sujet qui génère beaucoup de fantasmes et de fausses croyances. Ce genre d’opération peut être source de nombreuses déconvenues pour les entrepreneurs. Afin de faire gagner temps et argent et éviter de lever des fonds au mauvais moment sans y être préparé, la French tech Grande Provence a invité durant une heure deux experts sur le sujet : Ophélia Grangeon,

Les Petites Affiches de Vaucluse depuis 1839

Ecrit par le 1 novembre 2026

business angel chez Grand delta Angels et Antoine Pierre, manager innovation croissance chez In extenso.

Un échange animé et constructif pour assimiler les clés et comprendre les rouages d'une levée de fonds réussie. L'évènement 100% digital est gratuit sur inscription : http://swll.to/LUR14

L.M